

価格戦略セミナー

～価格設定から会社、事業の在り方を考える～

インフレや円安等の影響を受け、仕入れ価格等が高騰し、今後の経営に大きな影響を与えることが予想されます。同じ価格設定では、利益を削るだけであり、経営体力を失う企業も現れる可能性があります。

しかし、価格を上げようとしても、どう対応してよいのか、わからない企業がほとんどです。

他社の取り組みや価格設定の基本知識を学び、高価格が実現できる新しいビジネスモデルについて一緒に考えます。お気軽にご参加ください。

1 開催日時 令和4年11月25日(金) 午後2時～午後3時30分

2 開催場所 勝山商工会館 3階大ホール

3 講 師 戰略組織コンサルティング合同会社

村上 統朗 氏
ノブオ



■プロフィール

メーカー、流通業を経験後、外資系コンサルティングファーム等を経て現在に至る。新規事業実務と新規事業コンサルティングの両方の立場を経験したことを十二分に活かし、理論と実務、リアルビジネスとネットビジネスの両アプローチから中小企業の新規事業支援に全面的に携わっている。

4 研修内容

- ・環境に対する認識の共有
- ・企業努力はコストダウンから高付加価値化へ
- ・観光客、インバウンド客対策
- ・高価格への組み事例の紹介
- ・価格の考え方の確認

5 問い合わせ先及び参加申込先（下記「参加申込書」をご活用ください。）

勝山商工会議所 TEL 0779(88)0463 FAX 0779(87)0515

Mail:katsuyamacci@katsuyamacci.or.jp

6 主 催 勝山市商店街連合会・勝山商工会議所 中小企業相談所

価格戦略セミナー 参加申込書 (FAX 0779-87-0515)

※電話、メールでも受付いたします。

事業所名 :

連絡先（電話）:

参加者氏名 :